

# Makler mit Gütesiegel

„Warum einen Makler engagieren?“ – Makler Thorsten Brune kennt sich aus im Immobiliengeschäft und gibt Tipps für Hauskäufer und -verkäufer.

„Durch seine Erfahrung im Verkauf von Immobilien löst der professionelle Makler Probleme bereits bevor sie entstehen“, verdeutlicht Thorsten Brune.

Dank langjähriger Marktkenntnis ist eine realistische Preiseinschätzung für den Verkaufswert Ihrer Immobilie möglich. Zudem sind einem Immobilienmakler die rechtlichen Rahmenbedingungen bekannt und er verfügt über ein hohes Detailwissen im Umgang mit Ämtern, Anwälten, Banken und Notaren. Alle Verkaufshandlungen werden gut vorbereitet. Ärger und finanzielle Verluste durch unprofessionelle Handhabung können so schon frühzeitig vermieden werden.

Ein Makler bewirbt Immobilien professionell in verschiedenen Medien und hat zusätzlich einen großen Kreis an Interessenten, dem er Ihre Immobilie direkt anbieten kann. „Durch die genaue Prüfung von Anfragen wird ein Immobilien-Tourismus vermieden und es folgen nur diskrete und kompetent

ausgeführte Besichtigungen“, erklärt Makler Brune. Ein Immobilienmakler vermittelt in Streitfragen zwischen Käufer und Verkäufer und erhält in der Regel nur im Erfolgsfall sein Honorar.

Ein Gütesiegel stellt bei den verschiedenen Maklern der „Ring Deutscher Makler“ (RDM) da. Im Fachverband Bremerhaven sind die Makler und Hausverwalter in den Städten Bremerhaven und Cuxhaven, sowie in den Landkreisen Bremervörde, Cuxhaven und Land Hadeln tätig. RDM-Makler handeln gewissenhaft nach Standesregeln, die ihnen vorschreiben, sich innerhalb bestimmter Zeiträume der Weiterbildung zu unterziehen, das gemeinschaftliche Geschäft mit den Verbandskollegen zu pflegen und ihre Auftraggeber neutral und vorbehaltlos zu beraten und zu betreuen.

Heute wird der RDM als sachkundiger Gesprächspartner von zahlreichen Politikern und anderen Institutionen der Makler- und Immobilienwirtschaft hoch geschätzt. Das RDM-Logo stellt somit eines der wichtigsten Qualitätsmerkmale da. (jfw)